

اسم المصدر :

الشرق الاوسط الطبعة السعودية

التاريخ: 2011-07-03

رقم العدد: 11905

رقم الصفحة: 29

مسلسل: 141

رقم القصة: 1

رئيسة شركة «غلوبال» الكويتية تدعو إلى انتهاز الفرص في دول المجلس بعد المبادرات الحكومية

**مها الغنيم لـ الشرق الأوسط: بعض الدول العربية المضطربة سترجع أقوى.. ومتفائلة بمستقبل دول الخليج**

## مساعد الزياتي

تعتبر واحدة من القوى 100 امرأة في العالم، كان تستمد قوتها من ثقتها بنفسها وشركتها التي استطاعت أن تخرجها من دوامة الأزمة المالية إلى براف الأمان.

فيها التعليم، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبيت الاستثمار العالمي (غلوبال)، شددت على أن نموذج العمل الجديد لشركتها يركز فقط على تقديم الخدمات سواء إدارة الأصول أو مصرفية أو وساطة مالية على مستوى شركاتها كلها في المنطقة، مشيرة إلى أنهم ابتعدوا عن عمليات الاستثمار المباشرة. التعليم كشفت في الحوار التالي لـ«الشرق الأوسط» عن خططها في الفترة المقبلة، وكيفية التعامل مع المتغيرات الجديدة خلال الفترة المقبلة.

● تعتبر الـ3 سنوات الأخيرة من أصعب السنوات التي شهدتها الاقتصاد العالمي، ومن أكثر القطاعات التي تأثرت هو القطاع الاستثماري، ما مدى تأثير تلك السنوات على بيت الاستثمار العالمي؟  
- إن الأزمة المالية التي يمر بها الاقتصاد العالمي هي أشبه بموجة تسونامي، كما نسميها نحن في عالم الاقتصاد، التي لم يستثن أحد منها، ف سواء كنت في الطابق الأول أو الثاني أو حتى في الطابق الخمسين، فلا بد أنك تأثرت بتلك الأزمة، لم يكن متوقعا أن تتأثر منطقة الخليج بهذا الكم من السلبية، وذلك بسبب طبيعة اقتصادنا التي تعتمد على النفط، بالإضافة إلى عوامل أخرى مثل التركيبة السكانية واحتياجات المنطقة من أعمال تطوير التنمية التحتية، كما كان بالإمكان أن يكون تأثير الأزمة أقل على منطقتنا، أو على الأقل تدارك الأزمة بشكل أفضل مما كان عليه، وكوننا شركة استثمارية، فإن من أهدافنا الرئيسية، بالإضافة إلى تقديم الخدمات المالية للعملاء من خلال إدارة الأصول والاستثمارات البنكية والوساطة المالية، استثمار أموال الشركة، مع التركيز على القطاعين العقاري والاستثماري

في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا . خصوصاً منطقة الخليج العربي . وعندما بدأت الأزمة المالية العالمية . لم يكن في إمكان تجنبها بسبب شح السيولة في الأسواق المالية وإحجام المستثمرين عن الشراء وفقدان الثقة . مما أدى إلى انهيار أسعار الأصول وأصبح من الضروري التناقص مع الوضع الجديد وإيجاد الحلول المناسبة لما فيه مصلحة جميع الأطراف . فقد قمنا بإعادة النظر في نموذج أعمالنا وتمكننا من التوقيع على اتفاقية إعادة الجدولة مع جميع الدائنين التي وصفت بأنها من أكثر عمليات إعادة الجدولة مهينة وثقافية وجدية في المنطقة . وأضفناها إلى الإنجازات الكثيرة التي حققتها الشركة منذ تأسسها في عام 1998 .

فخلال الـ 10 سنوات الأولى . أي منذ تأسيس الشركة وحتى بدء الأزمة المالية العالمية . لم نتعرض لأي خسائر . بل على العكس كنا نحقق النمو عاماً بعد عام . والآن أصبح نموذج عملنا الجديد يركز فقط على تقديم خدمات إدارة الأصول والاستثمارات البنكية والوساطة المالية على مستوى شركائنا كلها في المنطقة . وابتعدنا عن عمليات الاستثمارات المباشرة مع السير بطريقة تدريجية لئلا نسدد الدين لاعتقادنا أن الأزمة المالية ستطول أكثر مما يتوقع البعض .

● استراتيجيتكم الآن وضعت على إدارة الأصول . هل تستطيع أن تعرف على شركائكم خلال السنوات المقبلة أين ستكونون وأين ستتركز ؟

- طبعاً «غلوبال» عندها توسع جغرافي ممتاز . فالشركة لها وجود في الكويت والبحرين والسعودية ومصر والأردن وعمان وفي باقي منطقة الخليج . مما يمنحنا الشغل والخصوصية . كوننا من الشركات القليلة التي تقدم خدمات عبر الحدود . كما أن لدينا مؤشرات بوجود اهتمام كبير من العملاء للاستثمار في

السعودية، خصوصا بعد مبادرات خادم الحرمين الشريفين الملك عبد الله بن عبد العزيز والإيجابيات المتولدة على الاقتصاد السعودي بسبب أسعار النفط. وأن تعتبر السعودية المناطق المهمة للكثير من عملائنا وبعثنا وجوبنا في السعودية استراتيجيا وجيوبيا.

● عملية إعادة جدولة شروط «غولاب» كانت من الأسرع والأفضل في حينها بشهادة البنوك الفاتنة. ما السبب وراء ذلك؟

- كان لتعاون البنوك الدائنة والبناء وتفهمها خلال تلك الفترة الأثر الإيجابي على عملية إعادة الجدولة. واعتقد أن «غولاب» نجحت في تسوية الدائنين سواء خلال فترة الأبحاث وما شابهه من جدية وشفافية مطلقة من قبل الشركة أو خلال السنة الأولى بعد توقيع اتفاقية إعادة الجدولة. ولا بد أن تكون البراعة حريضة ما بين المحافظة على حقوق المساهمين، وفي الوقت نفسه السداد للمبتوك، لأن المسألة لا يد فيها من توازن حتى تضمن مصلحة جميع الأطراف.

● هل استعتمت لوصول إلى عملية التوارث هذا؟

- نعم حاولنا أن نضيف قيمة للشركات نملكها مما سيحقق إيجابيا على أسعارنا لتحقيق قيمة أكبر للمساهمين. استخدمنا المنسحق ولكن الخدمه الذي شهدته اسواق المنطقة والسوق العقارية العكس على اداء الشركة، لاننا اضطررنا إلى أخذ مخصصات أكثر وأكثر. ونضمن الشركة في الوقت الحالي سياسة تحفظية في عمليات تقييم الأصول.

● في موضوع الترتيبية. لذي اعرفه انكم في السنة الأولى سددتم 10 في المئة.

- نعم سددنا 10 في المائة. وهناك جدول يمتد وين المتواد الدائنة بتسوية طلبه.

● كيف ستكون نظام الاستشاري من خلال الأرقام السياسية المتغيرة في العالم العربي؟

- طبعاً «الملك عبدول الروح»، وعندما تكون الأوضاع السياسية غير مستقرة في المنطقة، نجد غالبية الناس تتكهن وتقر بأن تخرج رؤوس أموالها إلى الخارج أو تلجأ إلى الودائع وتتخبط المخاطرة. ولا استطيع أن انوم المستثمرين على رد الفعل هذا.

اسم المصدر :

الشرق الاوسط الطبعة السعودية

التاريخ: 2011-07-03

رقم العدد: 11905

رقم الصفحة: 29

مسلسل: 141

رقم القصة: 5

الأزمة المالية التي يمر بها الاقتصاد العالمي  
أشبه بموجة تسونامي.. لم يستثن أحد منها  
فسواء كنت في الطابق الأول أو الثاني  
أو حتى في الطابق الخمسين  
فلا بد أنك تأثرت بتلك الأزمة

لأن الأوضاع غير مستقرة، ففي بداية العام كنا متفائلين بمنطقة الشرق الأوسط، ولكن الأحداث التي شهدتها المنطقة بما يسمى «الربيع العربي» حال دون ذلك. ولكن في اعتقادنا أن بعض الدول سوف تخرج من هذه الأزمة أقوى، في حين ستطول الأزمة في البعض الآخر؛ وعليه يجب على المستثمر أن يكون حريصا في الاختيار. أنا متفائلة بمنطقة الخليج العربي مقارنة مع الدول العربية في شمال أفريقيا. وأعتقد أن اليوم، وبعد مبادرات الحكومات الخليجية، يجب على الشركات الموجودة في المنطقة والمستثمرين الاستفادة من هذه الفرص، لأننا أصبحنا نرى فرصا جيدة، وأتوقع مبادرات كثيرة من دول مجلس التعاون الخليجي إلى بعض دول المنطقة.

● ما هي أبرز القطاعات التي من الممكن أن تكون مغرية في السنوات المقبلة؟

- إذا أخذنا في الاعتبار أسعار النفط والمبادرات الحكومية والتركيبية السكانية في منطقتنا. فإن قطاعي التعليم والصحة مهمان جدا.

● ما هي استراتيجيتكم في السعودية؟

- «غلوبال - السعودية» هي

انعكاس العوة بالنسبة للشركة الأم في الكويت. فهي تأخذ النموذج نفسه، حيث يتركز على إدارة الأصول، والاستثمارات البنكية، واعتقد ان المملكة ستشهد طرح أسواق جديدة من الصناديق الاستثمارية بدل الصناديق العادية المعروفة. واعتقد أننا أيضا لا بد أن نسعى إلى رفع الوعي الاستثماري في منطقة الخليج وتشجيع المستثمرين للتحول من الاستثمار الفردي إلى المؤسسي، وذلك عن طريق الاستثمار في الصناديق الاستثمارية المدارة من قبل متخصصين، وهي أفضل من المشاركة والمخاطرة في السوق. كما أن للأبحاث والتطوير المهتمة المختلفة دورا محوريا، كون المعلومة هي الأهم في القرار الاستثماري، وكلما توفرت المعلومة بطريقة حيادية وصحيحة، تعطي المستثمر فرصة، خصوصا في الشركات المتوسطة الحجم. فقد «غلوبال» من الشركات الرائدة في ما يتعلق بتقديم الأبحاث الدورية، وتركز على نشر الكثير من التقارير في السعودية. كما أن سوق الصناديق والمستندات ستكون من الأبنية المهمة وأسواق السعودية ستكون من أهم الأسواق الموجودة فيها «غلوبال».

● معظم الشركات الاستثمارية السعودية ليس لها حضور كبير كما هي الشركات في الدول الخليجية أو كالشركات الاستثمارية في الكويت. هل تعتقد أن قوة البنوك تؤثر على حركة الشركات الاستثمارية؟

- تلجأ الجهات الرقابية في العالم الآن إلى الفصل بين أعمال البنوك التجارية وتلك الاستثمارية، فمن الطبيعي أن تكون هناك المزيد، وهذا أمر صحي وعملي، وهذا هو النموذج الصحيح. واعتقد أنه كلما زاد التعامل بين فئتين الحاليين نشاطات البنوك الاستثمارية بطريقة أفضل، لاسنا بحاجة إلى بنوك استثمارية كما نحن بحاجة إلى بنوك تجارية.

● هل هناك واقع نتم برصدها للاستثمار في السعودية؟

- نموذج عمل «غلوبال» الحالي لا يسمح بالاستثمار المباشر، بل تقدم خدمات وفرصا استثمارية للعملاء. فهناك عملاء كثيرين يريدون في الاستثمار بالمملكة، ونحن بدورنا نحاول أن نقدم

لهم الفرص الاستثمارية الأمل  
لاحتياجاتهم، سواء في السوق  
السعودية أو أسواق أخرى في  
المنطقة والعالم، ونسعى إلى جلب  
المزيد من المستثمرين من منطقة  
الخليج إلى السعودية للاستفادة  
من الفرص الجيدة التي نتطلع  
لتقديمها إلى عملائنا.

● ما هي العوائد التي تتوقعونها في  
الاستثمارات السعودية؟

- إذا تحدثنا عن أسواق  
الأسهم، فمن المتوقع أن تكون  
العوائد متذبذبة، لكن بالنظر  
إلى أسعار الفوائد المدنية هناك  
قطاعات مدرجة ستكون نسبة  
العائد إلى المخاطر جيدة. أما في  
المجال العقاري، بما فيه الاستثمار  
الإسكاني، فهناك عوائد قد تصل  
إلى 20 أو 30 في المائة.

● هل تتوقعون النمو للقطاع  
الاستثماري لدول الخليج في الفترة  
المقيلة؟

- إن القطاع الاستثماري من  
أشد القطاعات التي تأثرت بما  
حدث، وعليه؛ يجب على الشركات  
الاستثمارية ملامسة الواقع، وأن  
تكون الرؤية على قدر التغييرات  
وبواقعية، وأن تتفهم ماهية  
وطبيعة الوضع الحالي، فمتطلبات  
العملاء بعد الأزمة اختلفت عما  
كانت عليه قبل الأزمة، ففي السابق



كان الجميع ينتقل إلى الريححة أولاً ثم المخاطرة، اليوم تأتي المخاطرة في المرتبة الأولى ومن ثم الريححة في المرتبة لنا في الغلاب والعمل هو أول اهتمامنا وأكثر من أي وقت مضى بمعنى أننا لا نملك أي فرصة استثمارية إلا بعد التأكد من ملاءمتها لظروف الحالة وتوقعاتنا المستقبلية ورغبات وعلاقتنا، فالعمل بات أخيراً في الغالب.

● من ذلك يستجاء في قطاع الاستثماري بخلاف موضوع المخاطرة أنا اعتقد أن المخاطرة هي المسجد المهم في القطاع الاستثماري، بالإضافة إلى قضية التمويل التي لم تعد موجودة كما في السابق، والتسويق هو أن الأرباح التي حدثت خلال الستين أو العتات سوات الماضية، اضطرت فيها البنوك في المنطقة إلى أخذ مخصصات ضخمة بسبب التغير الذي حصل أو بسبب انهيار الأصول، واعتقد أن جزءاً من البنوك اليوم وصل إلى مرحلة حيدة من العتثر أن تمشي عمدة التخصصات وتنتقل إلى الريححة الفعلية، واتمنى أن يعود التمويل كما اعتقد أن أسواقنا فقدت شيئاً مهما جداً في تركيبة الأسواق المالية، وهو العتارية، لأن كل سوق يحتاج إلى المنتظر طويل الأجل وإلى المضارب، واليوم اختفى المضارب.

● من هذا كان سبب الأزمات؟

خسائر القطاع التمويل وانعدام الثقة والأوضاع السياسية هي وراء هذا الجو العام.

● هل تعتقد أن هذا وضع صحي؟

لا، نحن لسنا في وضع صحي، وأنا اعتقد أن بعض الحكومات في المنطقة دخلت بشكل جدي وجيد، كونها تفهم جدية وحس هذه المشكلة، وأن الاقتصاد في دول الخليج يختلف عن بقية دول العالم، كالتجارب التي قام بها خادم الحرمين، الجميع يتحدث عنها وعن أهميتها وتوقيتها المناسب، وهي جاءت بمقاسات مناسبة في أحجام مختلفة، واعتقد أن اليوم هو يوم الحكومات، واعتقد أيضاً أنه يجب على الدول أن تتخذ قرارات مناسبة لتتخذ القرارات الراسمة، ومساعدة الشباب والشابات في المشاريع الجديدة ومات اليوم وقت الأسواق الاستثمارية.

● الأزمات الأخيرة بالإضافة إلى التغيرات الاقتصادية، وما حدث في الدول في تباطؤ النمو الاقتصادي وارتفاع الأسعار، كيف سيكون تأثيرها على القطاع الاستثماري؟

-لما ذكرتها قصيرة، فعندما يكون الإنسان مثلاً أو متشغولاً بمرکز على كل شيء مثلاً، وعندما يكون مثلاً لا يركز إلا على الأشياء التي تدعو إلى التفاؤل، وهذا هي طبيعة البشر التي تعلمناها، نعم هناك أشياء طفلة في ما يحدث للعالم اليوم فيجب علينا اجتهدنا، وإذا أخذنا التغيرات التكنولوجية الأمريكية مثلاً فنحن نتحدث عن تغير الاقتصاد في العالم، وما حدث له من

اسم المصدر :

الشرق الاوسط الطبعة السعودية

التاريخ: 2011-07-03

رقم العدد: 11905

رقم الصفحة: 29

مسلسل: 141

رقم القصاصة: 10

تداعيات فهي كبيرة، لاننا نتعامل  
بالدولار في الأساس كونه العملة  
العالمية، وإذا حدث أي اختراز في  
الثقة أو القيمة الائتمانية لدولة  
كالولايات المتحدة الأميركية فهذا  
شيء مقلق، أما الدول الأوروبية  
فبعضها يعاني من مشكلات  
ضخمة مثل اليونان والبرتغال  
وايرلندا، أما الأسواق الناشئة مثل

الصين والهند والبرازيل، فهي قلقة من موضوع التضخم مع ارتفاع أسعار النفط وارتفاع أسعار المواد الغذائية، والحاجز الرئيسي لهذه الدول، فأغلبها الآن سيلجأ إلى رفع الفوائد.

فتحن اليوم نشاهد دولا على وشك الإفلاس وتطلب إعادة جدولة مديونياتها، والأمر الغريب عندما يتعجب البعض من مشكلات الشركات ويتهمها بأنها لم تدر بشكل جيد، وهذا ليس بصحيح، وربما تكون هناك شركات لم تدر بشكل مناسب، لكن في المقابل كانت هناك شركات كثيرة، ولديها مستوى عال من الحوكمة، ولكن تأثرت بسبب فقدان أسواقها للمشتقات المالية أو سوق دين طويل الأجل. فإذا كانت هناك دول عانت من هذه المشكلات، فلا بد من التعاطف مع شركاتنا المحلية، وهي جزء لا يتجزأ من الاقتصاد الوطني. إن الفرص الاستثمارية موجودة دائما في كل مكان واعتقد أنه يجب أن لا تغفل عن الصورة الكبيرة ولا عن الفرص الموجودة في منطقتنا.

● أسواق المنطقة المالية كيف تصيفتها حاليا؟  
- في ما يتعلق بقطاع الأسهم؛ اعتقد أنها ستعاني من نقص السيولة والثقة على المدى القصير، ومن الممكن أن يحقق المستثمر

ربحا من التعامل بها، مع التركيز على الشركات المرددة في القطاعات القوية. ومن الجيد أن يستثمر الفرد في الصناديق التي تركز على الإستثمار في الأسهم الكبرى، بالإضافة إلى مجالات أخرى مثل المجال الصحي والتعليمي.

● كثيرون يقولون إن أسواق المنطقة لا ترتبط بالاقتصاد... لماذا هذه الصورة التي تكونت لدى المستثمرين؟

- في اقتصادات دول مجلس التعاون الخليجي لا تعكس الشركات المساهمة المدرجة الاقتصاد المحلي. فنحن لدينا اقتصادات تعتمد على النفط والموارد الطبيعية بشكل كبير، بينما وجود الشركات النفطية على سبيل المثال في أسواق الأسهم الخليجية محدود جدا. كما أن جزءا كبيرا من اقتصادات المنطقة تحت سيطرة الدولة، وأتمنى أن تزداد المزيد من التخصصة وتفعيل دور القطاع الخاص.

● كم يبلغ حجم الحفظة التي تديرها «غلوبال» في الوقت الحالي؟  
- يبلغ حجم الأصول المدارة لصالح العملاء نحو 4,4 مليار دولار من خلال الكثير من الصناديق والمحافظ الإستثمارية، ونركز حاليا أكثر على الإستثمار في منطقة الخليج العربي. اما في ما يتعلق بأصول الشركة، فهي ما يعادل مليار دولار متركزة في

منطقة الخليج العربي.

● متى ترجع الثقة عند المستثمرين؟

- تحتاج إلى الإستقرار السياسي، وتفعيل وتنفيذ خطط التنمية، وتحسن أداء الاقتصاد العالمي وأداء الشركات. إن مستوى الثقة لدى المستثمرين يختلف من مكان إلى آخر، فهو عال في المملكة العربية السعودية وقطر، ومنخفض في الكويت على سبيل المثال. إن تدني العوائد على الودائع النقدية سيؤدي حتما إلى لجوء المستثمرين إلى البحث عن بدائل تقدم لهم عوائد أعلى من معدل الغلاء، ومن وجهة نظري أتوقع أن تتحسن الصورة تدريجيا مع بعض الهزات.

● هل هناك توجه للدخول في القطاعات أو المنشآت الصغيرة والمتوسطة؟

- نعم.. فهذا شيء نشجعه ونفهمه ونؤيده، وهو دور حيوي يجب أن تشجعه الحكومات الخليجية. إن أسواق العمل تستقبل سنويا الآلاف من الخريجين والوافدين، فإيجاد صناديق التمويل والمبادرات الحكومية لتمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة بات أمرا ضروريا لتوفير الإستقرار السياسي في المنطقة وتوفير فرص العمل لشباب المستقبل.

اسم المصدر :

الشرق الاوسط الطبعة السعودية

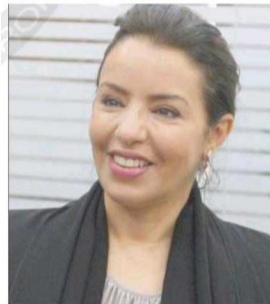
التاريخ: 2011-07-03

رقم العدد: 11905

رقم الصفحة: 29

مسلسل: 141

رقم القصة: 12



مها الغنيم (تصوير: خالد الخميس)